



## Ingeniero de Ventas - Telefónicas

Be part of  
something  
**GREAT**



### Objetivo:

Contribuir con el logro de los objetivos de ventas de la compañía, proporcionando la mejor atención a nuestros clientes actuales y prospectos; así como identificación de cuentas con posibilidades de desarrollo para otros canales.

**Departamento**  
Ventas

### Roles y Responsabilidades

- Ventas telefónicas de nuestros productos, brindando a nuestros clientes diversas soluciones de ingeniería.
- Gestión administrativa de órdenes
- Alta de clientes, captura de pedidos, cobranza, seguimiento a órdenes, servicio postventa.
- Prospección de clientes
- Soporte en Ingeniería de Producto a los clientes

### Requisitos

- Escolaridad: Ingeniería Mecatrónica, Robótica, Instrumentación o afin (Titulado).
- Inglés: Intermedio (escrito y hablado)
- Experiencia en ventas telefónicas y/o presenciales de al menos 3 años
- Conocimientos avanzados en productos de control de fluidos y neumática
- Experiencia en atención a servicio a clientes

### Competencias IMI

- Vincular (4)
- Aprender (3)
- Mejorar (3)
- Entregar (4)
- Liderar (4)

**Ubicación:** Ciudad de México

Interesados enviar CV en español / inglés a:

[Jimena.Soto@imi-precision.com](mailto:Jimena.Soto@imi-precision.com)

Ofrecemos sueldo competitivo, compensación variable y prestaciones superiores a la ley.